

# PMI per il mondo

## Imprenditori

alla ricerca di  
nuovi mercati



Piccole e Medie imprese stanno sempre più accorgendosi che lanciare lo sguardo all'Estero è diventato fondamentale.

I confini sono stati superati da una visione di mercato sempre più globale, la stessa presidente Guidi incentrerà il convegno di Capri di fine ottobre sul mediterraneo come opportunità di crescita per le nostre Imprese.

**Diventa allora importante ragionare sulle strategie per aprire nuovi sbocchi all'estero**, capire come anche una piccola impresa, o un giovane imprenditore che si confronta sulle strategie future per la sua azienda, possa arrivare in Asia, in America ed in quei paesi che stanno dimostrandosi fondamentali nella domanda mondiale.

Il ciclo di tre incontri organizzati dal Gruppo Giovani Industriali, e rivolto a tutte le aziende associate, vuole essere un'occasione per trovare alcune risposte, attraverso esperienze dirette di imprenditori cremonesi che stanno operando nel mondo.

In particolare si cercherà di confrontarsi per raccogliere spunti utili e capire se noi e le nostre imprese siamo pronti per affrontare questa sfida:

- **“Come vendere all'estero”** quindi come aprire unità commerciali o costruire reti di vendita;
- **“Come produrre all'estero”** quindi come realizzare insediamenti produttivi
- **“Quali strumenti a sostegno delle imprese”**, rivolto a conoscere due enti, SACE E SIMEST, ed all'aiuto che possono fornire alle imprese.

La partecipazione ai seminari è gratuita, ma è obbligatoria la prenotazione telefonando a Massimiliano Falanga **tel. 0372 4171** ovvero via mail all'indirizzo **falanga.massimiliano@assind.cr.it**

In collaborazione con:



**17 Novembre**

c/o Salone della Tecnica  
Associazione Industriali Cremona  
Piazza Cadorna 6 – Ore 16,30

## Come vendere all'Estero

Introduzione:

**Alessia Zucchi**  
Presidente Giovani Industriali

Interviene:

**Mario Mazzoleni**  
Associate Professor  
of Business Administration  
of University of Brescia

## DALLA RUSSIA ALLA CINA APPROCCIO AI MERCATI EMERGENTI

Testimonianze Aziendali:

- **Cristiano Villa**  
Villa & Bonaldi Spa  
- Produzione scambiatori  
di calore -
- **Gianluca Storti**  
Storti Spa  
- Produzione macchine per  
la lavorazione del legno -

**2 Dicembre**

c/o Salone della Tecnica  
Associazione Industriali Cremona  
Piazza Cadorna 6 – Ore 16,30

## Come produrre all'Estero

Introduzione:

**Alessia Zucchi**  
Presidente Giovani Industriali

Interviene:

**Mario Mazzoleni**  
Associate Professor  
of Business Administration  
of University of Brescia

## DALL'AMERICA ALL'AFRICA: ESPERIENZE DI DELOCALIZZAZIONE

Testimonianze Aziendali:

- **Antonella Corazzi**  
Corazzi Fibre srl  
- Produzione fibre abrasive-
- **Giovanni Bianchi**  
Li.bi.ca SpA  
- Produzione camicie -

**14 Gennaio 2010**

c/o Salone della Tecnica  
Associazione Industriali Cremona  
Piazza Cadorna 6 – Ore 16,30

## Gli Strumenti a sostegno dell'impresa

Introduzione:

**Alessia Zucchi**  
Presidente Giovani Industriali

Interviene:

**Mario Mazzoleni**  
Associate Professor  
of Business Administration  
of University of Brescia

## DALL'ASSISTENZA ALL'ASSICURAZIONE DEL CREDITO ESTERO

- **SIMEST - Gian Carlo Bertoni**  
Responsabile Dipartimento  
Promozione e Marketing
- **SACE - Mauro Pasqualucci**  
Senior Account Manager
- Testimonianza aziendale  
(azienda da confermare)